

## DAFTAR ISI

### **PENGARUH BAURAN PEMASARAN JASA DAN PERSEPSI MAHASISWA PADA JURUSAN TARBIYAH TERHADAP CUSTOMER LOYALTY**

(Penelitian di Sekolah Tinggi Ilmu Tarbiyah (STIT) se-Bandung)

<b>JUDUL .....</b>	<b>i</b>
<b>LEMBAR PERNYATAAN .....</b>	<b>ii</b>
<b>ABSTRAK.....</b>	<b>iii</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>iv</b>
<b>الملخص.....</b>	<b>v</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN TESIS.....</b>	<b>vi</b>
<b>LEMBAR PERSETUJUAN .....</b>	<b>vii</b>
<b>PEDOMAN TRANSLITERASI .....</b>	<b>viii</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>xi</b>
<b>DAFTAR ISI .....</b>	<b>xii</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xvi</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xviii</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xix</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
A.    Latar Belakang Masalah.....	1
B.    Batasan Masalah .....	11
C.    Rumusan Masalah .....	11
D.    Tujuan Penelitian .....	12
E.    Manfaat Hasil Penelitian .....	12
F.    Kerangka Berfikir.....	12
G.    Paradigma Penelitian.....	17
H.    Hipotesis .....	18
I.    Hasil Penelitian Terdahulu .....	18
<b>BAB II LANDASAN TEORI.....</b>	<b>25</b>
A.    Bauran Pemasaran Jasa.....	25
1.    Pemasaran Jasa.....	25
2.    Pemasaran Jasa Pendidikan .....	27

3.	Bauran Pemasaran ( <i>Marketing Mix</i> ) .....	30
4.	Indikator Bauran Pemasaran Jasa .....	33
a.	Produk ( <i>Product</i> ).....	33
b.	Harga ( <i>Price</i> ) .....	34
c.	Promosi ( <i>Promotion</i> ).....	34
d.	Tempat ( <i>Place</i> ).....	35
e.	Orang ( <i>People</i> ).....	35
f.	Proses ( <i>Process</i> ).....	35
g.	Lingkungan Fisik ( <i>Physical Evidence</i> ).....	36
B.	Persepsi Konsumen (Persepsi Mahasiswa).....	36
1.	Perilaku Konsumen .....	36
2.	Persepsi Konsumen .....	39
3.	Indikator Persepsi Konsumen .....	40
a.	Kognisi ( <i>Cognitive</i> ) .....	41
b.	Afeksi ( <i>Affecive</i> ) .....	41
c.	Konasi ( <i>Conative</i> ) .....	42
C.	<i>Customer Loyalty</i> (Loyalitas Mahasiswa) .....	42
1.	Proses dan Keputusan Pembelian .....	42
2.	Nilai dan Kepuasan Konsumen.....	44
3.	Loyalitas Pelanggan ( <i>Customer Loyalty</i> ) .....	47
4.	Indikator <i>Customer Loyalty</i> .....	48
a.	Kepuasan Konsumen ( <i>satisfaction</i> ).....	48
b.	Pembelian Ulang ( <i>repurchasing</i> ) .....	48
c.	Komitmen Pelanggan ( <i>retention</i> ).....	49
d.	Rekomendasi ( <i>referrals</i> ) .....	49
<b>BAB III METODOLOGI PENELITIAN</b>	.....	<b>52</b>
A.	Pendekatan dan Metode Penelitian .....	52
B.	Jenis dan Sumber Data Penelitian .....	52
C.	Teknik Pengumpulan Data .....	53
D.	Populasi dan Sampel .....	54
1.	Populasi penelitian .....	54
2.	Sampel Penelitian.....	55
E.	Variabel Penelitian .....	55
F.	Teknik Analisis Data.....	60

1.	Uji Instrumen Penelitian.....	60
a.	Uji Validitas .....	61
b.	Uji Reliabilitas .....	64
2.	Uji Persyaratan Analisis Data .....	66
a.	Uji Normalitas .....	67
b.	Uji Multikolinieritas .....	68
c.	Uji Heteroskadestisitas.....	68
G.	Uji Analisis Hipotesis.....	69
H.	Tempat dan Waktu Penelitian.....	70
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>		<b>71</b>
A.	Gambaran Umum.....	71
1.	Profil Lokasi Penelitian .....	71
a.	STIT At-Taqwa KPAD Gegerkalong .....	71
b.	STIT At-Taqwa Ciparay.....	74
c.	STIT Al-Ihsan Baleendah.....	76
B.	Deskripsi Data Penelitian .....	77
1.	Deskripsi Karakteristik Data Responden.....	77
2.	Deskripsi Analisis Data Responden .....	79
C.	Pengujian Prasyarat Analisis Data .....	88
1.	Uji Normalitas.....	88
2.	Uji Multikolinieritas .....	90
3.	Uji Heteroskadestisitas .....	91
D.	Pengujian Hipotesis.....	92
1.	Hipotesis 1 Pengaruh Bauran Pemasaran Jasa (X1) terhadap <i>Customer Loyalty</i> (Y).....	95
2.	Hipotesis 2 Pengaruh Persepsi Mahasiswa pada Jurusan Tarbiyah (X) terhadap <i>Customer Loyalty</i> (Y).....	96
3.	Hipotesis 3 Pengaruh Bauran Pemasaran Jasa (X1) dan Persepsi Mahasiswa pada Jurusan Tarbiyah (X2) terhadap <i>Customer Loyalty</i> (Y).....	96
E.	Pembahasan Hasil Penelitian .....	97
F.	Gagasan Penelitian .....	102
<b>BAB V PENUTUP .....</b>		<b>104</b>
A.	Simpulan.....	104
B.	Saran.....	105

<b>DAFTAR PUSTAKA</b>	<b>107</b>
<b>LAMPIRAN</b>	<b>115</b>
<b>RIWAYAT HIDUP</b>	<b>158</b>

