

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>i</b>
<b>LEMBAR PERSETUJUAN .....</b>	<b>ii</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN .....</b>	<b>iii</b>
<b>LEMBAR PERNYATAAN .....</b>	<b>iv</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>v</b>
<b>MOTTO .....</b>	<b>vii</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>xi</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xiv</b>
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	<b>xv</b>
<b>BAB I.....</b>	<b>1</b>
<b>PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Rumusan Masalah .....	4
C. Tujuan Penelitian .....	5
D. Manfaat Penelitian .....	5
E. Studi Terdahulu.....	6
F. Kerangka Berpikir.....	13
G. Langkah-langkah Penelitian.....	17
1. Jenis dan Pendekatan Penelitian .....	17
2. Data dan Sumber Data.....	18
3. Teknik Pengumpulan Data .....	18
4. Analisis Data .....	19
<b>BAB II .....</b>	<b>21</b>
<b>TINJAUAN PUSTAKA .....</b>	<b>21</b>
A. Konsep Jual Beli .....	21
1. Pengertian Jual Beli .....	21
2. Dasar Hukum Jual Beli.....	22
3. Rukun Jual Beli .....	24
4. Macam-macam Jual Beli .....	26

5. Prinsip-prinsip Jual Beli dalam Islam .....	29
B. Akad Jual Beli <i>As-Salam</i> .....	31
1. Pengertian Jual Beli <i>As-Salam</i> .....	31
2. Dasar Hukum Jual Beli dengan Akad <i>As-Salam</i> .....	32
3. Rukun dan Syarat Jual Beli <i>As-salam</i> .....	33
C. Konsep Dasar <i>Bai' Najasy</i> .....	34
1. Pengertian <i>Bai' Najasy</i> .....	34
2. Dasar Hukum Larangan <i>Bai' Najasy</i> .....	35
3. Ketentuan Praktik <i>Bai' Najasy</i> Menurut Para Ulama. ....	37
4. Bentuk-bentuk Praktik <i>Najasy</i> ( <i>Tanajusy</i> ) .....	38
D. Praktik Manipulatif Prespektif Islam .....	40
1. Pengertian Manipulasi .....	40
2. Larangan Melakukan Manipulasi .....	41
E. Strategi Marketing dalam Islam .....	43
<b>BAB III.....</b>	<b>47</b>
<b>HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>47</b>
A. Mekanisme Praktik <i>Fake Order</i> yang Dilakukan Oleh Penjual di Toko Online Shopee. .....	48
B. Tinjauan Kemaslahatan Serta Kemadharatan Pada Praktik <i>Fake Order</i> di Toko Online Shopee. .....	51
1. Prespektif Pemilik Akun @Aina Hijab .....	51
2. Prespektif Pembeli.....	53
C. Ketentuan Dan Konsep <i>Bai' Najasy</i> Yang Diterapkan Pada Praktik <i>Fake Order</i> di Toko <i>Online</i> .....	54
1. Analisis <i>Bai' Najasy</i> yang diimplementasikan pada Toko <i>Online</i> Shopee.	
54	
2. Relevansi Tindakan <i>Tanajusy</i> Menurut Hadist Dan Praktik Kontemporer “ <i>Fake Order</i> ” .....	59
3. <i>Fake Order</i> Sebagai Strategi Marketing .....	61
<b>BAB IV .....</b>	<b>63</b>
<b>PENUTUP .....</b>	<b>63</b>
A. Simpulan .....	63
B. Saran.....	64

<b>DAFTAR PUSTAKA.....</b>	<b>66</b>
<b>LAMPIRAN-LAMPIRAN .....</b>	<b>66</b>

